

**KUNDEN ÜBERZEUGEN  
FÄLLT IHNEN LEICHT?**

**SCHÖN FÜR  
UNS!**



## **SALES MANAGER (M/W/D) – SONDERMASCHINENBAU**

bielomatik – das ist High-Tech mit Herz und Hand. Für **Sales Manager (m/w/d)** bedeutet das: Mitdenker statt nur Rädchen zu sein, viel gestalten können, Projekte von Anfang bis Ende verantworten. Und das in einem Unternehmen mit einmaliger Kunststoffschweißtechnik- und Automatisierungs-Expertise in den Bereichen Automotive und Medizintechnik als Teil der Persico-Gruppe, einem führenden internationalen Hersteller von Produktionssystemen. Entsprechend stark fühlen sich unsere Mitarbeiter mit bielomatik verbunden. Was auch am menschlichen Miteinander liegt. Niemand ist bei uns Herr Sowieso – man kennt sich. Und vor allem schätzt man sich. Kurz, wer zu uns kommt, entdeckt Karriere machen von der schönen Seite. Und nach der Einarbeitung auch unter gelegentlicher Nutzung der Möglichkeit des mobilen Arbeitens.

### **WAS SIE BEI UNS BEWEGEN**

- Sie akquirieren neue nationale und internationale Kunden und treiben den Ausbau der Geschäftsfelder voran
- Sie knüpfen vielversprechende Kontakte durch intensivierete Kunden- und Messebesuche
- Sie betreuen bestehende Kunden durch proaktive Aktionen und Kommunikation
- Sie wirken bei der Erstellung der (technischen) Angebote inkl. einer Preiskalkulation mit und präsentieren diese beim Kunden
- Sie koordinieren die Vertriebsprojekte in enger Zusammenarbeit mit der Technik bei der Ausgestaltung der technischen Lösungen
- Sie führen eigenständig technische und kommerzielle Vertragsverhandlungen

### **WAS SIE MITBRINGEN**

- Sie haben ein Studium zum Wirtschaftsingenieur oder eine vergleichbare Ausbildung abgeschlossen
- Als Vertriebsprofi bewegen Sie sich seit mehreren Jahren erfolgreich im Bereich Maschinen / Investitionsgüter für den kunststoffverarbeitenden Sektor
- Sie haben idealerweise Erfahrung mit den technischen Prozessen des Schweißens und Klebens von Kunststoffen oder mit Automatisierungslösungen für Kunststoffverarbeitung
- Für Sie stellt eine ausgeprägte nationale und internationale Reiseaktivität eine Bereicherung des Aufgabengebiets dar
- Sie treten kommunikationsstark und verbindlich auf und schätzen selbstständiges Arbeiten
- Sie verfügen über verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift und beherrschen die gängigen MS-Office-Programme

### **WIE SIE BEI UNS ANKOMMEN**

Natürlich mit einer aussagekräftigen Bewerbung. Nennen Sie uns bitte auch Ihren frühestmöglichen Eintrittstermin und Ihre Gehaltsvorstellung. Und senden Sie uns alles via E-Mail zu:

**bielomatik GmbH**  
Personalabteilung, Daimlerstr. 6–8, 72639 Neuffen  
Ansprechpartner: Rolf Egerer, Tel. 07025 12-334, personal@bielomatik.de

**bielomatik.de**  
**persico.com**

**bielomatik**  
a Persico Group company



**HIGHTECH  
MIT HERZ  
UND HAND.**